

適切な「価格転嫁」と具体的な「価格交渉」の進め方

～高騰する原材料費・エネルギーコストに対応する～

近年の物価高騰により、原材料費やエネルギー価格等の上昇が続いています。会社の収益や社員の処遇を改善するためには、適切な価格転嫁を実現する必要があります。

2026年1月施行の中小受託取引適正化法（改正下請法）により、協議を適切に行わない代金の決定が禁止されるなど、適切な価格転嫁が促進されます。

本セミナーでは、中小企業の経営者の皆さまが取引先への価格交渉を円滑に進めるための考え方、進め方についてご紹介します。今後の経営に役立てていただくため、この機会に是非ご参加ください。

※定員になり次第、締め切らせていただきます。お早めにお申込みください。

参加費
無料



セミナー内容

○物価上昇の現状と価格交渉の必要性

- ・物の上昇の現状
- ・価格転嫁しないとどうなるか
- ・価格交渉ができない心理状況
- ・価格交渉における考え方

○価格転嫁・価格交渉を行うために重要な事前準備

- ・価格交渉の準備で重要なポイント
- ・法令・ガイドライン等の知識を身につける
- ・価格交渉に役立つ会計知識を身につける
- ・取引先・商品別の収支状況を見える化する

○価格交渉の具体的な進め方：

- ・発注者について知る
- ・一般的な価格交渉の手順
- ・原価計算にあたって
- ・価格転嫁の成功事例

等

講師紹介

岩手県よろず支援拠点

コーディネーター 鈴木 淳一 氏

首都圏でゼネコンの現場所長として建築工事に従事。

岩手にUターン後は、産業支援機関のコーディネータとして県内企業を支援。現在は、よろず支援拠点でITコーディネータの知見によるデータに基づいた助言を実施



MS&AD経営サポートセンター

アドバイザー 竹内 靖人 氏

金融機関を経て2007年に入社後、経営者セミナーや個別アドバイス等に従事。

2016年に国土交通省、2018年に三井住友海上プライマリー生命保険を経て、2022年4月より再び現職。



三井住友海上は保険業界で初めて中小企業経営力強化支援法に基づく「経営革新等支援機関」として認定されました。※平成25年6月認定

日 時

3月13日（金）14:00～15:30（13:30開場）

場 所

現地：岩手県盛岡市大通3-3-10 七十七日生盛岡ビル7階
WEB：Zoom

定 員

現地：50社（先着順で定員に達し次第、受付を締め切らせていただきます）
WEB：定員なし

お申込み方法

受講申込票（裏面）にご記入のうえ、FAXもしくはQRコードにてお申込みください。
※WEB参加ご希望の方には後日ZoomIDをご連絡いたします。

お問合せ先

三井住友海上火災保険株式会社 岩手支店盛岡第一支社 担当：天沼 TEL：019-622-3135

（裏面をご覧ください⇒）

3 / 1 3 (金) 適切な「価格転嫁」と具体的な「価格交渉」の進め方
～高騰する原材料費・エネルギーコストに対応する～

FAX:019-624-3434

三井住友海上火災保険株式会社 行

▼二次元コードからの
お申込みはこちら

1. お申込み方法

申込方法	右の二次元コードよりご登録 もしくはこちらの申込書をFAXください。
申し込み 締め切り	3月11日(水) ※締め切り日前であっても定員になり次第、締め切ります

適切な「価格転嫁」と具体的な「価格
交渉」の進め方 参加申込み用Form



<開催当日>

○会場受講をご希望の場合
当日13:50までに会場へお越しください。
会場所在地:
岩手県盛岡市大通3-3-10
七十七日生盛岡ビル 7階会議室



貴社名（業種）	所在地
T E L	E-mail
ご所属・役職	お名前
	様
	様

お問い合わせ先