親　書式3

事業承継診断シート

[診断実施機関名　　]

[担当者名　　]

この事業承継診断シートは、事業承継・引継ぎ支援事業として岩手県事業承継・引継ぎ支援センターによる相談対応、専門家利用等の支援（経営者保証支援を含む）のため、その他、支援施策等に関する情報提供のために実施するものです。また、提供いただいた情報（裏面の事業承継計画書を同時作成する場合はその内容を含みます）は、盛岡商工会議所、岩手県事業承継・引継ぎ支援センター、経済産業省、独立行政法人中小企業基盤整備機構と共有します。

相談者（私）は、上記実施目的及び情報共有について確認・同意し、事業承継に関する情報を提供します。

（太線内自署）

日　付：	業種　：
会社名：	
氏　名：　（　　歳）	売上高：　（千円）　従業員数：　（名）

（質問）

	はい	いいえ
	どちらかに✔	
Q１　会社の１０年後の将来像について語り合える後継者候補がいますか。		
「はい」　：それは誰ですか 【　　】 ⇒ Q２へお進みください 「いいえ」：Q７にお進みください		
Q２　候補者本人に対して、会社を託す意思があることを明確に伝えましたか。		
「はい」　：Q３～Q６にお答えください　　「いいえ」：Q８～Q９にお答えください		
Q３　候補者に対する経営者教育や、人脈・技術などの引継ぎ等、具体的な準備を進めていますか。		
Q４　役員や従業員、取引先など関係者の理解や協力が得られるよう取組んでいますか。		
Q５　事業承継に向けた準備（財務、税務、人事等の総点検）に取りかかっていますか。		
Q６　事業承継の準備を相談する先がありますか。 「はい」：それは誰ですか 【　　】		
Q７　親族内や役員・従業員等の中で後継者候補にしたい人材はいますか。		
「はい」　：Q8～Q9をお答えください　　「いいえ」：Q10～Q11へお進みください		
Q８　事業承継を行うためには、候補者を説得し、合意を得た後、後継者教育や引継ぎなどを行う準備期間が必要ですが、その時間を十分にとることができますか。		
Q９　未だに後継者に承継の打診をしていない理由が明確ですか。（後継者がまだ若すぎるなど）		
Q１０　事業を売却や譲渡などによって引継ぐ相手先の候補はありますか。		
Q１１　事業の売却や譲渡などについて、相談する専門家はいますか。実際に相談を行っていますか。 「はい」：それは誰ですか 【　　】		
Q１２　他に事業承継に関して気になっていること（経営者保証、廃業検討等）はありますか。		

- Q３～Q６で１つ以上「いいえ」：　円滑な事業承継に向け、事業承継計画の策定等をご検討ください。
- Q８～Q９で１つ以上「いいえ」：　事業の継続に向け、事業承継に関する課題の整理や方向性をご検討ください。
- Q１０～Q１１で１つ以上「いいえ」：　事業の継続に向け、第三者への事業引継ぎをご検討ください。
- Q１２で「具体的にある」　：　事業承継に関するさまざまなご相談を承ります。